



Банк России

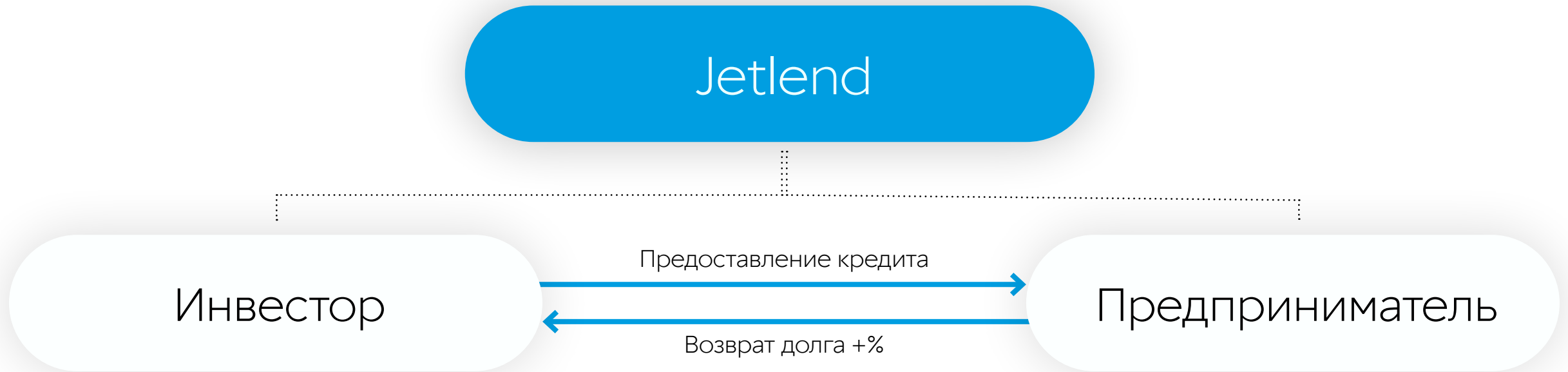


## Инвестиционная платформа

Входит в реестр ЦБ РФ.

Возобновляемая  
кредитная линия  
для малого бизнеса

# Механизм работы



## Как это работает

**1**  
Оценка  
компании






**2**  
Верификация  
компании

**3**  
Установка  
лимита ВКЛ

**4**  
Выборка траншей  
на расчетный счет  
компании

**5**  
Совершение платежей  
согласно графику

# Преимущества для предпринимателей

	Jetlend	Банк
 <b>Процесс получения</b>	Весь процесс получения кредита – онлайн	Требуется личное присутствие
 <b>Документы</b>	Всего 2 документа – паспорт РФ и банковские выписки за последние 12 месяцев	Более 15 различных документов
 <b>Условия</b>	Условия кредита за 10 секунд после загрузки документов	Решение по условиям занимает несколько дней
 <b>Сроки</b>	Получение кредита в течение 1 рабочего дня. Максимум – 5 рабочих дней	Процесс получения кредита может занимать несколько недель
 <b>Формат</b>	Возобновляемая кредитная линия. Вы можете получить подписанный лимит в рамках нескольких траншей, а не одной суммой. Установка кредитной линии абсолютно бесплатна	За предоставление возобновляемой линии взимается 1-2% от всего лимита

# Требования к предпринимателям

1

Компания старше  
12 месяцев

2

Ежемесячная выручка  
более 1 млн ₽

3

Безналичный оборот  
более 12 месяцев

4

Основная выручка  
поступает безналично  
на расчетный счет

5

Гражданство РФ у 51%  
и более учредителей

Условия  
ВКЛ

до **20**  
млн ₽

от **11,9** %  
годовых

до **36**  
месяцев

# Продукт «Возобновляемая кредитная линия»

1

Срок траншей – до 36 месяцев

2

Бесплатная установка кредитного лимита

3

Комиссия взимается только в момент получения транша

4

Гибкие условия – возможность установить отсрочку по погашению тела долга до 4 месяцев

5

Возможность выбрать транши от 500 тыс. до 20 млн рублей

6

Получение транша на любой счет компании

7

Досрочное погашение без штрафов и комиссий в любой момент

8

Неограниченное количество траншей в рамках установленного лимита

9

Проценты начисляются только за используемую сумму

# Возобновляемая кредитная линия (ВКЛ)



Схема кредитования малого и среднего бизнеса, позволяющая заемщику получать средства разными суммами по мере необходимости в рамках установленного заранее лимита.

В рамках ВКЛ, заемщик может гасить всю сумму задолженности или только ее часть, производить повторное заимствование в течение всего срока действия кредитной линии.

# Привлекайте инвестиции для вашего бизнеса вместе с Jetlend

[Jetlend.ru](https://jetlend.ru)  
[support@jetlend.ru](mailto:support@jetlend.ru)  
8 800 222 93 32

## Мы в СМИ Forbes

04 августа 2023

Финансы и инвестиции

Мини-биржа: как сервис выходцев из «Сбера» стал игроком №2 на рынке краудлендинга

Наталья Коваленко

Валерия Сидорова

Валерия Сидорова

В 2023 году в России активно растут краудлендинговые платформы, предлагающие кредиты малому и среднему бизнесу от физических лиц. Сложившиеся с последующим «отсоединением» от фондового рынка, снижением ставок на вклады и бонусах и частых откатах в кредит, для малого бизнеса привлекательная платформа все больше инвесторов и заемщиков. Одним из бенефициаров роста спроса стал сервис Jetlend, хотя в первом полугодии 2023 года он занимал четвертое место по объему кредитования, то в первой половине 2023-го выдвинулся на второе, увеличив в три раза свои показатели год к году. Как ему это удалось?

«Быстро денег в бизнес сейчас не получить. «Сбер» рассматривает мою заявку на кредит на 15 млн рублей около месяца, а я хотел получить около 2,5 млн рублей под 24% годовых», — рассказывает в беседе с Forbes предприниматель Тимур Кенза. Как и многие другие представители малого бизнеса, он стал искать альтернативы. Бизнесмен краудлендинг использовал на старте карьеры — деловой платформе Jetlend, которая выдает бизнесу кредиты из денег инвесторов физлиц. В итоге платформа собрала ему кредит на 10 млн рублей под 17% годовых на длительный срок, поставив максимальное количество в 10 месяцев. Альтернативой краудлендингу, по его мнению, могут быть только частные инвестиции, но, чтобы их получить, нужны знакомства.

Ситуация Краудленд, судя по всему, упрямая. В марте 2022 года Jetlend информировала потенциальный рост спроса и заемщиков. О росте числа заявок в этот период говорит и статистика краудлендинга Jetlend — платформа «Потенциал Делового», созданная в 2018 году Анастасией Ивановой, которая до мая 2022 года. По данным инвестпортала сервиса Money Market (с/с в Forbes), к концу 2022-го общий объем кредитов российских краудлендинговых платформ составил 578 млн рублей, а в конце февраля 2023 года — 1,1 млрд рублей. При этом в аналогичные периоды в 2022 году сумма заявок составила 425 и 752 млн рублей соответственно.

Составные элементы Money Market, включающие в состав краудлендинг и сервис краудлендингового рынка. Если в первой половине 2023 года лидеры рынка по объему выдачи были платформа «Потенциал Делового» и на ней стартовавший сервис Jetlend, то в конце 2022 года Jetlend и Money Market, то в 2023-м на первом месте «Потенциал Делового» начал преобладать Jetlend. И хотя общий объем кредитов «Потенциал Делового» и полугодии вырос с 1,55 до 1,76 млрд рублей, то Jetlend кредитов по-прежнему больше — с 344 млн до 1,1 млрд рублей.

Результатом сотрудничества Jetlend с Романом Коршуновым, в таком контексте и компания сервисов. В рассуждениях, как сервисы в будущем в своем сервисе Jetlend, бизнес-стратегия сервиса Jetlend стала одним из лидеров краудлендингового рынка России.

Карьера или бизнес

Роману Коршунову — 38 лет. Он родился в Самаре и окончил высший государственный экономический университет. В 2008 году Коршунов основал первую фирму с акционерным фондом инвесторской компании «Прямая Деловая». Но в 2009 году, по собственным словам, потерял контроль над акциями крупнейшего экономического ресурса. Разочаровавшись в финансовой сфере, он решил заняться краудлендингом. В течение нескольких месяцев он формировал команду и разрабатывал небольшую строительную фирму.

В 2011 году предприниматель решил вернуться в профессию: открыл свой бизнес, переехал в Москву и устроился менеджером по продажам акций в Сбербанк КБО — так стал называться банк «Сбербанк Деловая» после поглощения его «Сбербанк» в 2012 году. За четыре года Коршунов вырос до руководителя офиса по сотрудничеству с малым и средним бизнесом. Он работал с крупными партнерами компаниями — Lenta, Metis, Seda и PepsiCo.

## Коммерсантъ

04 августа 2023

Финансы и инвестиции

Займы навислаываются

Наталья Коваленко

Валерия Сидорова

Валерия Сидорова

Малый бизнес ищет альтернативные источники финансирования

Рынок краудлендинга в марте снизился на 17%, избежав более резкого падения, наблюдавшегося во многих других сегментах финансового рынка. По итогам квартала он показал рост на 17,9%. Это связано с притоком заемщиков: компании, которые планировали привлечь средства в банках или выйти на рынок ВДО, в условиях кризиса стали искать альтернативные варианты, менее подверженные макроэкономическим колебаниям. Однако существующие на рынке инвесторы не могут удовлетворить растущий спрос.

По данным Ассоциации операторов инвестиционных платформ (АОИП), подготовлены компанией «МантраФин», по итогам I квартала текущего года объем рынка краудлендинга достиг 1,8 млрд руб. Это на 17,9% выше показателя I квартала 2021 года, на 37% меньше, чем в IV квартале предыдущего года. Рост в годовом выражении произошел несмотря на заметное снижение рынка в марте, которое составило 17% в месячном сравнении, до 682 млн руб.

Краудлендинг — это способ привлечения средств в бизнес с помощью специальных интернет-платформ. Деньги можно взять и для оплаты долгов будущей прибыли. Средства дают инвесторы — физические или юридические лица. В России ВДО-кредиты оформлены в 30 краудлендинговых инвестиционных платформах. В 2021 году рынок выдачи займов составил 1,8 млрд руб.

Падение в минувший месяц связано с макроэкономической ситуацией — в марте были приостановлены многие проекты, так как бизнес не понимал, что делать, пояснил гендиректор «Мани Френдс» Тимур Кенза. «Тем не менее рынок краудлендинга значительно меньше подвержен влиянию текущего кризиса, чем, в частности, фондовый рынок. Объемы рынка, по моему мнению, да, стали меньше. Причины мне диктуются не столько инвесторами, сколько заемщиками, которые готовы подставить от 27% годовых привлекать средства», — пояснил он.

Альтернативные рынки привлечения капитала небольшими компаниями вовсе оказались закрытыми.

«Конечно, на рынке краудлендинга деньги дороже и короче, но рынок ВДО (высокодоходных облигаций) — «П» и коммерческие облигации сейчас находятся практически в замороженном состоянии», — уточняет господин Кенза.

Однако на рынке сложилась такая ситуация, когда спрос со стороны бизнеса значительно превышает предложение от инвесторов, замечает член экспертного совета комитета Госдумы по финансовому рынку Юрий Колесников. По оценке господина Кензы, спрос со стороны заемщиков вырос в три раза.

На рынке краудлендинга присутствуют порядка 20 тыс. инвесторов, что явно недостаточно при таком растущем спросе, говорит эксперт.

Приток растет не только спрос, но и качество заемщиков, подчеркивает господин Колесников: «Увеличилось число запросов от компаний с рейтингом и компаний, ранее получавших финансирование от банков».

Тем не менее на рынке ВДО работают компании с вынужденной необходимостью в миллиарды рублей, и краудлендинг — это сегмент, где работают организации с оборотом 50–200 млн руб., подчеркивает CEO платформы Jetlend Роман Коршунов. Максимальная сумма выпуска облигаций — от 50 млн руб., а на рынке краудлендинга средние чеки — 1–20 млн руб.

По прогнозам господина Колесникова, по итогам I квартала 2023 года рынок краудлендинга составил 1,8 млрд руб.

## ВЕДОМОСТИ

13 июля, 00:05

Новости / Аналитика

Российским стартапам опасно оставаться убыточными

Роман Коршунов, основатель Jetlend, инвестиционной платформы для малого и среднего бизнеса

Продолжить чтение

Вечерний рынок продолжает развиваться, несмотря на кризис

До событий февраля 2022 г. Россия удерживала мировое лидерство по темпам роста цифровых платежей. В РФ много невероятных технических талантов. У нас основано множество интересных финтехстартапов. Но все они по своим размерам несопоставимы с крупными банками и пока не могут составить им серьезную конкуренцию.

В рейтинге CB Insights лучших 250 финтехстартапов нет ни одного российского. Присутствуют, например, Revolut, но юридически и ментально это полностью международный проект. Эти 250 лучших компаний привлекли более \$73 млрд инвестиций, в то время как российский финтех остается преимущественно локальным. Простое сравнение: объем инвестиций в финтехстартапы в мире, по данным KPMG, в первом полугодии 2021 г. составил \$98 млрд. В России же стартапы во всех нишах суммарно привлекли всего \$1 млрд. Причем половина этой суммы ушла в разработку ПО Acronis и онлайн-кинотеатр ivi. До финтеха дошла совсем небольшая часть.

Российский венчурный рынок просто микроскопический относительно остального мира. И это самое главное отличие и самая главная проблема.

Куда идти своим трендом

Россия сегодня стремится к созданию мультибанковской индустрии. Например, для «Тинькофф» основной бизнес — все еще кредитные карты, но он расширяется в другие сферы: на рынок частных инвесторов, капитала — предлагает сделки по облигациям. Банк начал развивать малый бизнес и идет в сторону среднего. Это все движется к формированию монополии банков. И история история не только у «Тинькофф», но и, например, у «Ютека» — главного российского небанка для МСБ, предоставляющего не только удобное расчетно-кассовое обслуживание, но и кредиты, факторинг, депозиты и многое другое.

В мире ситуация несколько иная. Обычно, если какая-то компания тестирует идею и та оказывается рабочей, ее начинают расширять в другие страны и привлекать раунд. Например, есть монополия Revolut — карта, которой удобно расплачиваться. На первый взгляд у нее не так много преимуществ, но для европейцев это новая история: карту привезут в любое место, доступны транзакции в любой валюте. Банк начал развивать малый бизнес и идет в сторону среднего. Это все движется к формированию монополии банков.