



Инвестиционная платформа

Входит в реестр ЦБ РФ.

Возобновляемая
кредитная линия
для малого бизнеса



Банк России



Механизм работы



Как это работает

1

Оценка
компании

2

Верификация
компании

3

Установка
лимита ВКЛ

4

Выборка траншей
на расчетный счет
компании

5

Совершение платежей
согласно графику

Преимущества для предпринимателей

	Jetlend	Банк
 Процесс получения	Весь процесс получения кредита – онлайн	Требуется личное присутствие
 Документы	Всего 2 документа – паспорт РФ и банковские выписки за последние 12 месяцев	Более 15 различных документов
 Условия	Условия кредита за 10 секунд после загрузки документов	Решение по условиям занимает несколько дней
 Сроки	Получение кредита в течение 1 рабочего дня. Максимум – 5 рабочих дней	Процесс получения кредита может занимать несколько недель
 Формат	Возобновляемая кредитная линия. Вы можете получить подписанный лимит в рамках нескольких траншей, а не одной суммой. Установка кредитной линии абсолютно бесплатна	За предоставление возобновляемой линии взимается 1-2% от всего лимита

Требования к предпринимателям

1

Компания старше
12 месяцев

2

Ежемесячная выручка
более 1 млн ₽

3

Безналичный оборот
более 12 месяцев

4

Основная выручка
поступает безналично
на расчетный счет

5

Гражданство РФ у 51%
и более учредителей

Условия
вкл _____

до 20 _____

млн ₽

от 11,9 % _____

годовых

до 36 _____

месяцев

Продукт «Возобновляемая кредитная линия»

1

Срок траншей –
до 36 месяцев

2

Бесплатная установка
кредитного лимита

3

Комиссия взымается
только в момент
получения транша

4

Гибкие условия –
возможность установить
отсрочку по погашению
тела долга до 4 месяцев

5

Возможность выбрать
транши от 500 тыс.
до 20 млн рублей

6

Получение транша
на любой счет компании

7

Досрочное погашение
без штрафов и комиссий
в любой момент

8

Неограниченное
количество траншей
в рамках установленного
лимита

9

Проценты начисляются
только за используемую
сумму

Возобновляемая кредитная линия (ВКЛ)



Привлекайте инвестиции для вашего бизнеса вместе с Jetlend

Jetlend.ru
support@jetlend.ru
8 800 222 93 32

Мы в СМИ

Forbes



В 2022 в России активно растут краудлендинговые платформы, предлагающие кредитование и инвестиции в различные виды бизнеса. Одним из последних «суперигроков» областей фондового рынка, снискавшим статус на вкладах в банках и частные откапы и кредиты для малого бизнеса, приводят на такие платформы все большее количество заемщиков. Одним из финальных ролей в этом процессе стала платформа Jetlend, которая вышла на рынок краудлендинга в 2019 году и уже заняла в нем второе место по объему кредитования, то есть первое полугодие 2022-го поднялось на второе, уменьшив в три раза свои показатели год к году. Как ему это удалось?

«Деньги в бизнес не потекли... Сберегательные банки начали с 15-летней давностью меняться, и когда мы начали под 2,5% кредитовать под 24% рублей...», — рассказывает в блоге Forbes предприниматель Петя Коршов. Как и многие другие представители малого бизнеса, он стал искалечен алгоритмами банковских программ и воспользовался услугами краудлендинговой платформы Jetlend, которая выделила ему кредит из денег инвесторов фонда. В итоге он получил кредит в размере 170 000 рублей, а также 17% годовых, что втройку превышает ставки по вкладам в межрайонных кредитныхanst и больших Альянс-кредитам, по его мнению, могут быть только частные инвесторы, но, чтобы их получить, нужно инвестировать.

Ситуация Петя Коршова, судя по всему, не уникальна. В апреле 2022 года Jetlend инвестировалась петербургской «МаниФондом», по итогам I квартала года объем рынка краудлендинга достиг 1,8 млрд руб. Это на 17,9% выше показателей I квартала 2021 года, на 37% меньше, чем в IV квартале предыдущего года. Рост на горизонте вырисовывается проекцией экспертов на замедление сжатие рынка в марте, когда составило 17% в месячном сравнении, до 682 млн рублей.

Краудлендинг — это способ привлечения средств в бизнес с помощью специальных интернет-платформ. Деньги можно взять в долг, обменять на долю будущих прибылей. Служба дает инвесторы — физические или юридические лица в расчете 1% зарплаты (зарплаты 50 инвесторов) ежемесячно.

В 2021 году платформы российского краудлендинга получили 373 млн рублей, в итоге 2022-го объем выдачи кредитов российским краудлендинговым платформам составил 573 млн рублей, и в итоге превысил 820 млн рублей. При этом в аналогичные ниши в 2021 году попали 300 компаний.

Согласно исследованию Money Pitcher, итоги и состояния краудлендингового рынка. Если в первом полугодии 2022 года лидерами рынка по объему выдачи были платформы Сбера и Сбербанка, то в итоге следовали сервисы Smoby, МФ Платформ, Jetlend и сам Money Pitcher, то есть в 2022-м на втором после «Потока Документов» месте оказалась Jetlend. И если объем выдачи кредитов в первом полугодии 2022 года составил 170 000 рублей, то Jetlend на конец полугодия было существенно — с 344 млн до 1,1 млрд рублей.

Роботы собираются с помощью платформы Jetlend. Роман Коршов, а также консультанты и клиенты сервиса. И рассказывают, как реагируют и блогеры и кредитные поисковики Банковский сотрудник Сбербанка стать одним из лидеров краудлендинга страны.

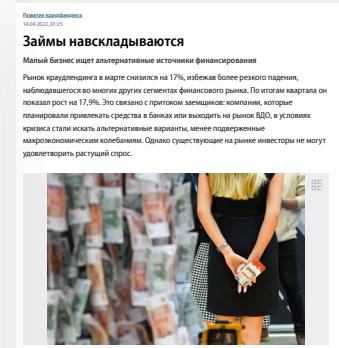
Карьера или бизнес

Роману Коршову — 36 лет. Он родился в Свердловске и окончил местный государственный экономический университет. В 2009 году Коршов начал карьеру бухгалтера в сибирском филиале инвестиционной компании «Дельта-Инвест». В 2011 году он перешел в «Банк Кредит-Инвест», из которого в 2012 году вышел из-за последней волны экономического кризиса. Разочарованный в финансовой сфере, он решил заняться предпринимательством. В течение следующих четырех лет Коршов развивал в родном городе небольшой строительный бизнес.

В 2013 году предприниматель решил вернуться к профессии: завершить свой бизнес, переехать в Москву и устроиться менеджером по продажам в «Сбербанк ИКБ» — так стал называться банк. Официально он был основан в 2013 году, но в том же году Коршов уже занялся продажами, то есть фактически с 2012 года. За четыре года работы в «Сбербанке ИКБ» Коршову пришло предложение от сотрудников супермаркета «Пятерочка» для руководителя отдела по сотрудничеству с промышленными клиентами. Он работал в крупном торговом комплексе — Ленту Маркет, Соса-Соле и Редиса.

По прогнозам господина Колесникова, по итогам

Коммерсантъ



Рынок краудлендинга в марте снизился на 17%, избежав более резкого падения, наблюдавшегося во многих других сегментах финансового рынка. По итогам квартала он показал 17,9% снижение. Согласно данным Ассоциации операторов инвестиционных платформ (АОИП), за год объем рынка краудлендинга вырос на 1,8 млрд руб. Это на 17,9% выше показателей I квартала 2021 года, на 37% меньше, чем в IV квартале предыдущего года. Рост на горизонте вырисовывается проекцией экспертов на замедление сжатие рынка в марте, когда составило 17% в месячном сравнении, до 682 млн рублей.

По данным Ассоциации операторов инвестиционных платформ (АОИП), подготавлены компанией «МаниФондом», по итогам I квартала года объем рынка краудлендинга достиг 1,8 млрд руб. Это на 17,9% выше показателей I квартала 2021 года, на 37% меньше, чем в IV квартале предыдущего года. Рост на горизонте вырисовывается проекцией экспертов на замедление сжатие рынка в марте, когда составило 17% в месячном сравнении, до 682 млн рублей.

Краудлендинг — это способ привлечения средств в бизнес с помощью специальных интернет-платформ. Деньги можно взять в долг, обменять на долю будущих прибылей. Служба дает инвесторы — физические или юридические лица в расчете 1% зарплаты (зарплаты 50 инвесторов) ежемесячно.

В 2021 году платформы российского краудлендинга получили 373 млн рублей, в итоге 2022-го объем выдачи кредитов российским краудлендинговым платформам составил 573 млн рублей, и в итоге превысил 820 млн рублей. При этом в аналогичные ниши в 2021 году попали 300 компаний.

Альтернативные рынки привлечения капитала небольшими компаниями вновь оказались закрытыми.

«Конечно, на рынке краудлендинга довольно дорогое и короткое, но рынок ВДО (высокодоходных облигаций — «В») и коммерческих облигаций сейчас находится практически в замороженном состоянии», — уточняет господин Колесников.

Однако на рынке сложилась такая ситуация, когда спрос со стороны бизнеса значительно превышает предложение клиентов текущего кризиса, чем, к примеру, фондовый рынок. Объемы упали, но не слишком сильно, чем, скажем, еврозоны. Примечание: диктуется не столько инвесторами, сколько заемщиками, которые готовы под ставки от 27% годовых привлекать средства, — поясняет он.

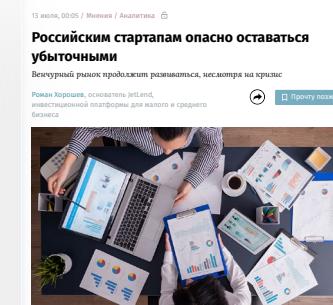
На рынке краудлендинга присутствуют порядка 20 тыс. инвесторов, что явно недостаточно при таком растущем спросе, говорит эксперт.

Причем растет не только спрос, но и качество заемщиков, подчеркивает господин Колесников: «Частично это часто выражается в том, что компании-заемщики, которые раньше финансировались со стороны банков».

Тем не менее на рынке ВДО работают компании с выручкой нередко в миллиарды рублей, а краудлендинг — это сегмент, где занимают организаторы с доходами 50-200 млн руб., подчеркивает CEO платформ Jetlend Роман Коршов. Минимальная сумма выпуска облигаций — от 50 млн руб., а на рынке краудлендинга средние чеки — 1-20 млн руб.

По прогнозам господина Колесникова, по итогам

Ведомости



13 марта, 00:05 | Мнения / Аналитика

«Бизнесу рискует остаться убыточным»

Роман Коршов, основатель Jetlend, инвестиционной платформы для малого и среднего бизнеса

До сбоят февраля 2022 г. Россия удручила мировое лидерство по темпам роста цифровых платежей. В РФ много невероятных технических талантов. У нас основано множество интересных финтехстартапов. Но все они в своем размере неисповедимы с крупными банками и пока не могут составить им серийную конкуренцию.

В рейтинге CB Insights лучших 250 финтехстартапов нет ни одного российского. Присутствует, например, Revolut, но юридически и ментально это полностью международный проект. Эти 250 лучших компаний привлекли более 573 млрд долларов инвестиций, чем впрочем как российский финтех остается преимущественно локальным. Простое сравнение: объем инвестиций в финтехстартапы в мире, по данным KPMG, в первом полугодии 2021 г. составил 598 млрд. В России же стартапы во всех нишах суммарно привлекли всего \$1 млрд. Примечательно эта сумма ушла в разработку P2P-кредитов и онлайн-кинотеатров. Да, финтех доша до сих пор не может составить конкуренции.

Российский финтех рынок просто микроскопический относительно остального мира. И это самое главное отличие и самая главная проблема.

У каждого свои тренды

Россия сегодня стремится к созданию мультибанковской индустрии. Например, для «Тинькофф» основной бизнес — все еще кредитные карты, но он расширяется в другие сферы: на рынок частных инвесторов, капитала — предлагают сделки по облигациям. Банк начал развивать малый бизнес и идет в сторону среднего. То есть все движется к формированию многопрофильного банка. И подобная история не только у «Тинькофф», но, и, например, у «Точек» — главного российского неонебанка для МСБ, предстающего не только удобное расчетно-кассовое обслуживание, но и кредиты, факторинг, депозиты и многое другое.

В мире ситуация несколько иная. Обычно, если какая-то компания тестирует идею и та оказывается рабочей, ее начинают расширять в другие страны и привлекать ресурсы. Например, есть монопродукт Revolut — карта, которой удобно расплачиваться. На первый взгляд у нее не так много преимуществ, но для европейцев это новая история: карту привезут в любое место, доступны транзакции в